



Dr. Klaus Wiedhahn

President ISCD
Board member AG Keramik
(Working Group Ceramics)
Chairman Education Committee ISCD
Editor International Journal of
Computerized Dentistry
ISCD Certified Cerec Trainer
Since 1976 private practice in
Buchholz, Germany

ISCD-Präsident
Vorstandsmitglied der AG Keramik
Vorsitzender des Education
Committee der ISCD
Schriftleiter des International Journal
of Computerized Dentistry
ISCD-zertifizierter Cerec-Trainer
Seit 1976 niedergelassen in eigener
Praxis in Buchholz i.d.N.

Congratulations

Herzlichen Glückwunsch

At an international congress last August in Johannesburg, South Africa, a world renowned speaker thought it incumbent on himself to amuse his attending colleagues with the advice that a dentist with a sense of responsibility should actually only use a material or a method if it has been tried and tested for at least twenty years without side effects.

Scattered applause – undoubtedly these colleagues have indeed had negative experiences with materials which – not sufficiently tested – led to unusually high rates of failure among the patients. Some of us know such examples where manufacturers have put their need for innovation ahead of their sense of responsibility.

Therefore test and wait for twenty years? What company would be prepared and financially able to do this, if the quarterly financial report has to look good? Consider the successful achievements of modern dentistry we would have had to forego up to now – digital x-ray, dentine adhesive, fine hybrid composite, dental lasers, bone-friendly implant surfaces, full ceramics – to name only a few. And today we would have had no Cerec!

The history of Cerec shows that even a highly complex system, which has rev-

Auf einem internationalen Kongress im letzten August in Johannesburg, Südafrika glaubte ein weltbekannter Referent, die anwesenden Kollegen mit dem Ratschlag beglücken zu müssen, dass ein verantwortungsbewusster Zahnarzt ein Material oder eine Methode eigentlich erst dann anwenden sollte, wenn diese mindestens zwanzig Jahre ohne Nebenwirkungen erprobt worden sei. Vereinzelter Applaus – diese Kollegen haben wohl negative Erfahrungen mit Materialien gemacht, die – nicht ausreichend erprobt – im Praxiseinsatz am Patienten zu ungewohnt hohen Misserfolgsraten führten. Manche von uns kennen solche Beispiele, wo Hersteller ihr Innovationsbedürfnis über das Verantwortungsbewusstsein gestellt haben.

Deshalb zwanzig Jahre erproben und abwarten? Welche Firma wäre dazu bereit und finanziell in der Lage, wenn die Quartalszahlen stimmen müssen? Auf welche erfolgreichen Errungenschaften der modernen Zahnheilkunde hätten wir bis heute verzichten müssen – digitales Röntgen, Dentinadhäsive, Feinhybridkomposite, Dentallaser, knochenfreundliche Implantatoberflächen, Vollkeramik – um nur einige zu nennen. Und wir hätten heute kein Cerec!

Die Geschichte von Cerec zeigt, dass auch ein hochkomplexes System, das die



olutionized restorative dentistry like scarcely any other, can be developed by the interaction of people with ideas, sense of responsibility and perseverance for the benefit of dentists and for the well-being of their patients, although or just because it had already been available for practical dentists at a relatively early point in time.

At the beginning of the 1980s there were a number of visionaries who outlined the theoretical possibilities of CAD-CAM application in dental medicine.

The special genius of Werner Mörmann and Marco Brandestini lay in their ability to make CAD-CAM in dentistry both feasible and affordable at that time. An outstanding pioneering effort unequalled in modern dentistry and deserving all our respect.

Taking over the further development and marketing by Siemens can be seen in retrospect as a special stroke of luck. Only a company with a very healthy financial base could support Cerec's loss-making initial and development years.

Cooperation with the most competent ceramics manufacturers and the happy circumstance that at the beginning of the 1990s functioning dental adhesives were finally available have benefited Cerec considerably – indeed they have actually facilitated its success.

The next stroke of luck – if also not immediately recognizable as such – occurred in the golden age of Cerec 2: Siemens Dental was sold and the new Sirona company was forced to be economically successful on its own. No longer the protective hand of group headquarters, but fewer decision levels. The new management recognized the potential of Cerec and its committed employees could now, free of group restrictions but with enormous

pressure for success, not only create a completely newly designed Cerec generation but make the CAD-CAM department Sirona's most important contributor to success.

With the "What you see is what you get" principle of Cerec 3D Sirona could attract new groups of users and make it simpler for the "old hands".

Thus in the meantime almost 10% of all dental practices in Germany are equipped with Cerec, and Cerec is celebrating excellent sales success in the USA. The team of development engineers is simply doing a first class job.

Right from the beginning the further development was facilitated by committed dentists, who by means of advice, suggestions and perseverance and even sometimes by asking for the impossible, demanded better fitting, faster milling and simpler oral impression taking and also documented their results.

Thus Cerec today is one of the most intensively and one of the best long-term documented restorative methods. A noteworthy study documenting 18 years of Cerec can be found in this issue.

Cerec users from all over the world have come together in national Societies of Computerized Dentistry united under the umbrella of the ISCD. With Cerec trainer courses taking place annually, the quality of Cerec training has been standardized worldwide and kept at a high level. Cerec is today part of the curriculum in many universities.

Cerec today has its status and its worldwide acceptance, above all because it has not been tested, improved and further tested in cellar labs. Surely it required some courage to be among the first users. But a decisive factor is that development, testing and use have

been done with a sense of responsibility. Almost seventeen thousand dentists have inserted around twelve million Cerec restorations. More than three thousand laboratory components such as inLab and inEos extend the application of this technology to dental laboratories also.

If we do not wish to completely obstruct progress, it naturally makes little sense to use on one's own patient only products that have been tested for 20 years.

If such fundamentalist colleagues really do exist, then they too can work with Cerec with a clear conscience from this day on.

An ingenious idea, persevering further development, responsible use and people working along these lines have jointly written Cerec's 20-year success story – they have all earned our thanks and heartiest congratulations.

Klaus Wiedhahn
President ISCD

restaurative Zahnheilkunde wie kaum ein anderes revolutioniert hat, durch Zusammenwirken ideenbegabter, verantwortungsbewusster und beharrlicher Menschen zum Nutzen der Zahnärzte und zum Segen ihrer Patienten entwickelt werden kann, obwohl oder gerade weil es für praktische Zahnärzte schon zu einem relativ frühen Zeitpunkt verfügbar gewesen ist.

Anfang der 80er Jahre gab es eine Reihe von Visionären, die theoretische Möglichkeiten zur CAD/CAM-Anwendung in der Zahnmedizin aufzeigten.

Die besondere Genialität von Werner Mörmann und Marco Brandestini bestand in der Reduzierung der Vision „CAD/CAM in Dentistry“ auf das seinerzeit Machbare und Bezahlbare. Eine große Pionierleistung, die in der modernen Zahnheilkunde ihresgleichen sucht und unser aller Respekt verdient.

Als besonderen Glücksfall stellt sich im Nachhinein die Übernahme der Weiterentwicklung und Vermarktung durch Siemens dar. Nur eine Firma mit sehr gesunder Finanzausstattung konnte die defizitären Anfangs- und Entwicklungsjahre von Cerec weiterführen.

Die Kooperation mit den kompetentesten Keramikherstellern und der glückliche Umstand, dass mit dem Beginn der 90er Jahre endlich funktionierende Dentinadhäsive zur Verfügung standen, haben Cerec sehr genützt – ja, dessen Erfolg eigentlich erst ermöglicht.

Der nächste Glücksfall – wenn auch nicht sofort als solcher erkennbar – trat in der Blütezeit von Cerec 2 ein: Siemens Dental wurde verkauft und das neue Unternehmen Sirona war zum eigenständigen wirtschaftlichen Erfolg verdammt. Keine schützende Konzernhand mehr, dafür weniger Entscheidungsebenen. Die neue Geschäftsführung hat das Potenzial von Cerec

erkannt und die engagierten Mitarbeiter konnten nun, frei von Konzernfesseln, aber mit enormen Erfolgsdruck nicht nur eine völlig neu konzipierte Cerec-Generation kreieren, sondern die CAD/CAM-Abteilung zum bedeutendsten Erfolgsträger von Sirona machen.

Mit dem „What you see is what you get“-Prinzip von Cerec 3D konnte Sirona sich neue Anwenderschichten erschließen und es den „Alten“ einfacher machen.

So sind inzwischen fast 10 % aller Praxen in Deutschland mit Cerec ausgerüstet und in den USA feiert Cerec fulminante Verkaufserfolge. Das Entwicklerteam macht einfach einen klasse Job.

Von Anfang an begleitet wurde die Weiterentwicklung von engagierten Zahnärzten, die nicht nur unentwegt mit Rat und Vorschlägen, mit Penetranz und Ignoranz die bessere Passung, das schnellere Schleifen, die einfachere Aufnahme fordern, sondern auch ihre Ergebnisse dokumentiert haben.

So ist Cerec heute eines der am intensivsten und längsten dokumentierten restaurativen Verfahren. Eine beachtliche Arbeit, die 18 Jahre Cerec dokumentiert, findet sich in diesem Heft.

Cerec-Anwender aus aller Welt haben sich in nationalen „Societies of Computerized Dentistry“ zusammengefunden und unter dem Dach der ISCD vereint. Mit dem jährlich stattfindenden Cerec Trainer Kurs wird die Qualität der Cerec-Ausbildung weltweit standardisiert und auf hohem Niveau gehalten. In vielen Universitäten gehört Cerec heute zum Ausbildungsplan.

Cerec hat heute seinen Status, seine weltweite Akzeptanz, gerade weil es nicht im stillen Kämmerlein erprobt, verbessert und wieder erprobt worden ist. Sicher, es hat ein wenig Mut erfordert, zu den ersten Anwendern zu gehören.

Entscheidend ist jedoch, dass Entwicklung, Erprobung und Nutzung verantwortungsbewusst erfolgt sind. Bald 17.000 Zahnärzte haben ca. 12 Millionen Cerec-Restaurationen eingesetzt. Mehr als 3.000 Laborkomponenten wie inLab und inEos erweitern das Spektrum in Richtung Zahntechnik.

Will man den Fortschritt nicht völlig unterbinden, macht es natürlich wenig Sinn, am eigenen Patienten nur Produkte nach 20-jähriger Erprobung zu verwenden.

Gäbe es solche fundamentalistischen Kollegen tatsächlich, so könnten auch sie ab heute ganz beruhigt mit Cerec arbeiten.

Die geniale Idee, die beharrliche Weiterentwicklung, die verantwortungsbewusste Anwendung – die Menschen, die in diesen Begriffen arbeiten, haben gemeinsam die 20jährige Erfolgsstory von Cerec geschrieben – Ihnen allen sei Dank und Herzlichen Glückwunsch!



Klaus Wiedhahn
ISCD-Präsident